



Programa de alto rendimiento en Habilidades de Comunicación y Persuasión

Metodo Storyteller

apd

#FormacionAPD

12 de febrero de 2026

Programa de alto rendimiento en Habilidades de Comunicación y Persuasión

INTRODUCCIÓN

La Comunicación es sin duda la más estratégica de nuestras habilidades. Y por ello se posiciona como palanca estratégica de éxito al servicio de la organización.

Si nuestros profesionales descubren cómo desplegarla con confianza nos adentramos en un terreno lleno de grandes oportunidades. Convencer, involucrar, motivar, inspirar, vender y, en definitiva, construir escenarios de confianza con los demás, es la antesala para impulsar nuestros objetivos. Tanto dentro como fuera de la organización.

Ya sea una presentación corporativa, departamental, comercial o de resultados, una reunión, una charla motivacional al equipo, un encuentro con clientes, accionistas o colegas profesionales, una rueda de prensa, una ponencia en una feria o congreso, un encuentro online. , saber comunicar ante un público con confianza y de manera persuasiva es más importante que nunca para hacer que las cosas sucedan. Algo enormemente estratégico ante una realidad tan competitiva y cambiante.

OBJETIVOS:

- Descubrir los secretos de la comunicación persuasiva para dibujar escenarios de confianza
- Crear un plan perfecto y en detalle para afrontar una presentación con impacto.
- Identificar y fijar los objetivos de su presentación.
- Analizar a su público.
- Captar la atención, generar interés y despertar el deseo.
- Diseñar una presentación por diapositivas al servicio de su historia
- Descubrir dónde se despliegan los resortes de nuestra Comunicación No Verbal

Programa de alto rendimiento en Habilidades de Comunicación y Persuasión

A QUIÉN VA DIRIGIDO:

- Directivos y mandos intermedios que necesitan influir, liderar equipos, gestionar conversaciones difíciles y comunicar decisiones con claridad y autoridad.
- Profesionales comerciales y de ventas
- Personas que dependen de la persuasión para cerrar acuerdos, negociar, presentar propuestas y generar confianza con clientes.
- Emprendedores y empresarios que deben convencer a inversores, socios, clientes o equipos, y comunicar su visión de forma inspiradora y eficaz.
- Líderes de equipos y responsables de personas interesados en mejorar la motivación, la gestión del talento, el feedback y la comunicación interpersonal.

METODOLOGÍA:

- La sesión se desarrolla de una manera práctica y participativa. Transfiriendo lo aprendido al terreno profesional de los asistentes y generando debate de aplicación práctica al resto.

PONENTES Y EXPERTOS



JESÚS MENÉNDEZ PABÓN **Formador en Comunicación, Storytelling y Marca Personal.**

Jesús Menéndez Pabón es formador y conferenciante especializado en Comunicación Persuasiva, Storytelling, Marca Personal e Inteligencia Emocional, con más de 12 años liderando programas de alto rendimiento a través de Human Skills.

Ha acompañado a más de 40.000 profesionales de distintos sectores y países en el desarrollo de habilidades clave para el liderazgo, la influencia y la competitividad.

Licenciado en Marketing y MBA, combina una sólida trayectoria directiva en grandes organizaciones con una profunda vocación formativa. Ha sido profesor de Comunicación Persuasiva y Marca Personal en programas de máster universitarios y ha colaborado con compañías e instituciones de primer nivel.

Su enfoque práctico, humano e inspirador convierte la comunicación en una palanca real de transformación profesional y personal.



#FormacionAPD

PROGRAMA DE ALTO RENDIMIENTO EN HABILIDADES DE COMUNICACIÓN Y PERSUASIÓN

COMPOSICIÓN DEL SEMINARIO

Una sesión de trabajo con casos prácticos

FECHA

12 de febrero de 2026

HORARIO

De 9:30 a 14:30h



SEMINARIO

PROGRAMA DE ALTO RENDIMIENTO EN HABILIDADES DE COMUNICACIÓN Y PERSUASIÓN

09:15 h. **BIENVENIDA**

09:30 h. **Bloque 1**

Secretos de la Comunicación Persuasiva – Inteligencia Emocional.

10:30 h. **Bloque 2**

Inteligencia Estratégica – Tipos, Duración, Objetivo, Público y Contenidos.

11:15 h. **Pausa café**

11:45 h. **Bloque 3**

Cómo Guionizar tu historia de éxito

13:00 h. **Bloque 4**

Diseño Visual y Comunicación No Verbal

14:30 h. **Fin de la formación**



#FormacionAPD PROGRAMA DE ALTO RENDIMIENTO EN HABILIDADES DE COMUNICACIÓN Y PERSUASIÓN

INSCRÍBETE



JORNADAS EN
DIRECTO



SÍGUELAS
DESDE
CUALQUIER
DISPOSITIVO



PONENTES Y
EXPERTOS DE PRIMER
NIVEL



PREPUNTA
DIRECTAMENTE
A LOS
EXPERTOS

INFORMACIÓN PRÁCTICA

- Fecha: 12 de Febrero de 2026
 - Horario: de 09:30 h. a 14:30 h.
 - Lugar: Oficina APD Madrid
 - C/ Zurbano 90 28003 Madrid
 - Teléfono: 915237900
- Correo electrónico: ffuente@apd.es

CUOTA DE INSCRIPCIÓN

- Socios Protectores de APD: 275 € + 21% IVA
- Socios Globales de APD: 375 € + 21% de IVA
- Socios Individuales de APD: 375 € + 21% de IVA
- No socios: SER SOCIO DE APD TIENE IMPORTANTES VENTAJAS, consulte en 91 522 75 79.

CANCELACIONES

En caso de no cancelar la inscripción o realizarla con menos de 48 horas deberá abonar el 100% del importe.

FORMA DE PAGO

El pago de las cuotas se hará efectivo antes de iniciarse la actividad por medio de los siguientes procedimientos:

- Cheque nominativo
- Domiciliación
- Transferencia Banco Santander
ES42 0049 1182 3721 1003 3641
Nota: Rogamos adjunten justificante de pago.

Los gastos de formación de personal tienen la consideración de gastos deducibles para la determinación del rendimiento de las actividades económicas, tanto en el Impuesto sobre Sociedades como en el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas. Aquellos gastos e inversiones destinados a habituar a los empleados en la utilización de las nuevas tecnologías de la comunicación y de la información dan derecho a practicar una deducción en la cuota íntegra de ambos impuestos en el porcentaje previsto legalmente.

Si no pudiera asistir a este acto, le rogamos haga llegar esta información a otra persona a quien Ud. estime que pueda serle de utilidad. Si recibiera más de un programa de esta convocatoria, le rogamos lo comunique a nuestro departamento de base de datos, e-mail: basededatos@apd.es



LA COMUNIDAD GLOBAL DE
DIRECTIVOS

APD Zona Centro
Zurbano, 90 – 28003 Madrid
ffuente@apd.es
915237900

Síguenos en



www.apd.es