

apd[●]LIVE

Seminario Online

Bonificable

IA aplicada a ventas

Herramientas de IA generativa para equipos comerciales

*A cargo del formador y ponente
Internacional Lasse Rouhiainen*

apd

#FormaciónAPD

30 de enero de 2025

#FormaciónAPD

IA aplicada ventas

Herramientas de IA generativa
para equipos comerciales



INTRODUCCIÓN

En este curso vas a aprender cómo aplicar la inteligencia artificial de forma práctica para mejorar tus resultados comerciales: desde usar ChatGPT y otras herramientas de IA para investigar mercados, preparar propuestas y analizar datos de ventas, hasta crear asistentes de IA personalizados que te ayuden en distintas fases del embudo comercial y aprovechar GPT-5 para tareas más complejas. El objetivo es que salgas con flujos de trabajo concretos, listos para usar en tu día a día, que te ahorren tiempo, mejoren la calidad de tus comunicaciones con clientes y te ayuden a vender más con menos esfuerzo

OBJETIVOS

Escalar la productividad del equipo comercial sin aumentar plantilla.

Reducir tiempo en tareas de bajo valor (preparación de propuestas, análisis de cuentas, seguimiento).

Estandarizar calidad comercial manteniendo **personalización**.

Disponer de asistentes de IA adaptados a su negocio, sector y proceso de ventas.

DIRIGIDO A:

Directores/as comerciales, responsables de ventas y desarrollo de negocio, CEOs de PYMEs que quieran implantar asistentes de IA personalizados para mejorar la productividad, la calidad comercial y la toma de decisiones en sus equipos de ventas.



#FormaciónAPD

IA aplicada a la optimización de ventas

Herramientas de IA generativa para equipos comerciales

COMPOSICIÓN DEL SEMINARIO

Una sesión de trabajo

DURACIÓN

4 horas formativas

HORARIO

De 9.30 a 13.30 horas



IA aplicada a la optimización de ventas

Herramientas de IA generativa para equipos comerciales

PONENTES

LASSE ROUHIAINEN

Experto en nuevas tecnologías, videomarketing, marketing digital e inteligencia artificial

CONTENIDOS

IA aplicada a ventas: de la oportunidad a la ejecución comercial

Por qué la IA está creciendo tan rápido y cuál es su impacto específico en ventas y relación con clientes.

Qué se puede hacer y qué no se puede hacer hoy con IA en ventas

Cómo investigar mercados, cuentas objetivo y tendencias de clientes utilizando herramientas de IA.

Cómo los equipos comerciales pueden sacar el máximo provecho de ChatGPT en sus tareas diarias

Cómo preparar propuestas comerciales y presentaciones de ventas de manera eficiente con herramientas de IA.

Cómo utilizar ChatGPT para analizar datos de negocio y ventas

Qué otras herramientas de IA son recomendables para equipos de ventas en PYMES

Asistentes IA para equipos de venta

Cómo funcionan los asistentes de IA y su aplicabilidad en procesos comerciales

Cómo crear un mini asistente de IA personalizado para apoyar en distintas fases del embudo de ventas

Cómo usar GPT-5 para tareas comerciales complejas

Opciones de personalización y casos prácticos para maximizar la utilidad del asistente en ventas



#FormaciónAPD

IA aplicada a la
optimización de ventas
Herramientas de IA
generativa para equipos
comerciales

PONENTES Y EXPERTOS

DE PRIMER NIVEL

Procedentes de Multinacionales y Compañías Líderes en España



EXPERTO
Director del
programa



LASSE ROUHIAINEN

*Experto en nuevas tecnologías. Apasionado de la IA.
**Profesor, formador y consultor. Autor de best sellers
y numerosas publicaciones en medios de referencia
nacionales e internacionales***

Lasse es autor de bestsellers y respetado speaker internacional. De origen finlandés y actual residente de España, Lasse se dedica a explorar y promover cómo las empresas y la sociedad pueden sacar provecho de la IA.

La extensa experiencia de Lasse le ha permitido asesorar a empresas en la integración de IA y ChatGPT en sus estrategias, aprovechando el creciente interés en estas tecnologías. Su trabajo es vital para ayudar a las empresas a optimizar su ventaja competitiva mediante el uso de inteligencia artificial generativa.

Lasse tiene el privilegio de trabajar con una notable cartera de clientes, la cual incluye empresas líderes en su sector como *Microsoft, Bayer y Michelin*; importantes instituciones como la *Ciudad de Helsinki*; y marcas reconocidas a nivel mundial como *Barceló* y *Össur*, entre otros destacados colaboradores.



#FormaciónAPD IA aplicada a la optimización de ventas Herramientas de IA generativa para equipos comerciales



JORNADAS
VIRTUALES EN
DIRECTO



SÍGUELAS
DESDE
CUALQUIER
DISPOSITIVO



PONENTES Y
EXPERTOS
DE PRIMER
NIVEL



PREGUNTA
DIRECTAMENTE
A LOS
EXPERTOS

INFORMACIÓN PRÁCTICA

- **Fecha:** 30 de enero de 2026
- **Horario:** de 9:30 h. a 13:30 h.
- **Teléfono:** 954 293 668
- **Correo electrónico:** sur@apd.es

CUOTA DE INSCRIPCIÓN

- Socios Protectores: 280€ + IVA.
- Socios Globales e individuales: 350€ + IVA
- No socios: SER SOCIO DE APD TIENE IMPORTANTES VENTAJAS, consulte a Loles Olid en lolid@apd.es o en el 954 293 668

FORMACIÓN PARCIALMENTE BONIFICABLE

Esta formación es parcialmente bonificable (13€ / hora).

CANCELACIONES

En caso de no cancelar la inscripción o realizarla con menos de 48 horas deberá abonar el 100% del importe.

FORMA DE PAGO

El pago de las cuotas se hará efectivo antes de iniciarse la actividad por medio de los siguientes procedimientos:

- Cheque nominativo
- Domiciliación
- Transferencia Banco Santander
ES42 0049 1182 3721 1003 3641

Nota: Rogamos adjunten justificante de pago.

Los gastos de formación de personal tienen la consideración de gastos deducibles para la determinación del rendimiento de las actividades económicas, tanto en el Impuesto sobre Sociedades como en el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas. Aquellos gastos e inversiones destinados a habilitar a los empleados en la utilización de las nuevas tecnologías de la comunicación y de la información dan derecho a practicar una deducción en la cuota íntegra de ambos impuestos en el porcentaje previsto legalmente.

Si no pudiera asistir a este acto, le rogamos haga llegar esta información a otra persona a quien Ud. estime que pueda serle de utilidad. Si recibiera más de un programa de esta convocatoria, le rogamos lo comunique a nuestro departamento de base de datos, e-mail: base_datos@apd.es

CRÉDITOS DE LA IMAGEN: Imagen de vecstock en Freepik

INSCRÍBETE AQUÍ