

ENCUENTRO CON PROTOCOLO  
DE SEGURIDAD SANITARIA

apd

SEMINARIO

# Cómo motivar e influir en tu equipo

*La transición hacia el liderazgo necesario*

Santiago de Compostela  
21 de septiembre de 2020

#LiderazgoNecesario

apd

  
CIETECNOLOGÍAS

# Cómo motivar e influir en tu equipo

## *La transición hacia el liderazgo necesario*

### PRESENTACIÓN

Saber liderar es una de las habilidades más importantes para cualquier persona que trabaje con equipos: tanto para directivos como mandos intermedios. Para ello existen muchas formas de lograrlo pero una de las más eficaces es el liderazgo emocional. Este liderazgo es hoy más necesario que nunca debido a las complejas circunstancias que están atravesando gran parte de las empresas.

Un concepto introducido por Daniel Goleman, Richard Boyatzis y Anne McKee en su libro *Primal Leadership*, quienes diferencian seis tipos de liderazgo emocional: autoritario, coach, afiliativo, democrático, orientativo y timonel. Cada uno con características diferentes pero todos con un denominador común: la comprensión de las emociones de otras personas.

En este seminario con Marcelo Castelo, pensador e investigador, trabajaremos diferentes técnicas de liderazgo emocional que nos servirán para incrementar el compromiso de los trabajadores, sintonizar las emociones de tu empresa y fortalecer el sentido de pertenencia.

¡Te esperamos!

## Si quieres conseguir

- Cautivar
- Convencer
- Inspirar en tiempos adversos

## Para lograr

- Incrementar el compromiso de los trabajadores.
- Sintonizar las emociones de tu empresa.
- Fortalecer el sentido de pertenencia.

## Qué lograrás con esta formación

- Descubrir el orgullo de que te sigan.
- Autoestima a prueba de coyunturas.
- Incremento de la seguridad personal.
- Reconocimiento profesional.
- Control de las emociones
- Expresión con convicción.
- Aprender a sacar el lado más seductor.

## HORARIO

- 09.20 h. **Recepción**
- 09.30 h. **Inicio de la sesión**
- 11.30 h. **Pausa-café**
- 12.00 h. **Reinicio de la sesión**
- 14.30 h. **Almuerzo - networking**
- 16.00 h. **Fin de la sesión**

## A quién va dirigido

- Directores generales, gerentes y personal directivo.
- Mandos intermedios.
- Ejecutivos.
- Consultores y asesores.
- Profesionales que deseen mejorar su relación con homólogos, equipos y dirección de la empresa.
- Todo profesional que desee incrementar su capacidad de liderazgo.



## Marcelo Castelo

Pensador e investigador

---

Marcelo Castelo investiga cómo utilizan su comunicación los grandes persuasores para influir en sus clientes, pacientes, alumnos, subordinados, jefes, colegas o socios. Fruto de sus estudios ha alumbrado la teoría la transición de fase en la que revela los estados por los que tiene que pasar un mensaje para obtener un efecto en el oyente.

Profesionalmente ha estado vinculado toda su carrera al sector informático. Llegó a ser el director general de **San Luis Informática** y en su etapa de emprendedor fue el consejero delegado y fundador de empresas tan reconocidas en el sector como **Professional Training, Training Channel, Alcatraz Solutions** o **Lopdgest**.

Como autor ha escrito los ensayos **El cliente ha muerto ¡Viva el cliente!** y la obra seminal **¡Sí lo sé no lo digo!**. Su teoría de la comunicación está expuesta en el tratado **La transición de fase: hacia una teoría sobre las etapas de la comunicación persuasiva**. En la actualidad está escribiendo su tercer libro **¿Cómo ser el elegido? Profesionales que enamoran y les compran**. En su faceta como divulgador cada semana, durante tres años, acercó su área de investigación al gran público en la cadena SER de A Coruña, su ciudad de residencia habitual.

# Cómo motivar e influir en tu equipo

*La transición hacia el liderazgo necesario*

Santiago de Compostela,  
21 de septiembre de 2020

---

Formaliza tu inscripción  
a través de nuestra web  
**www.apd.es**

- 1 Regístrate en nuestra web (recibirás un mail de confirmación con tu clave de acceso)
  - 2 Dirígete a la actividad a la que quieres inscribirte (Agenda APD)
  - 3 Pulsa el botón "Inscribirme" y rellena los campos solicitados
- 

APD diseña soluciones a medida para sus Socios. El alcance de esta acción formativa puede diseñarse in-company. Diagnosticamos necesidades, integramos contenidos, seleccionamos expertos y medimos resultados. Dado que cada empresa tiene su particularidad, consúltanos a través de **noroeste@apd.es** y te enviaremos una propuesta adaptada.

# Cómo motivar e influir en tu equipo

## *La transición hacia el liderazgo necesario*

-- Para el cumplimiento de la seguridad sanitaria, no olvides asistir provisto de tu mascarilla. Entre todos, mantengamos la distancia de seguridad, por el bien común --

### Información práctica

- **Fecha:** 21 de septiembre de 2020
- **Lugar:** Hotel OCA Puerta del Camino  
R/Miguel Ferro Caaveiro s/nº  
15707 Santiago de Compostela
- **Horario:** de 9:30 h. a 16:00 h.
- **Teléfono:** 981536434
- **Correo electrónico:** apdnoroeste@apd.es

### Cuota de inscripción

- Socios Protectores de APD: 250€ + IVA
- Socios Globales e Individuales de APD: 350€ + IVA
- No socios: SER SOCIO DE APD TIENE IMPORTANTES VENTAJAS, consulte en apdnoroeste@apd.es

### Cancelaciones

- En caso de no cancelar la inscripción o realizarla con menos de 48 horas deberá abonar el 100% del importe.

### Forma de pago

El pago de las cuotas se hará efectivo antes de iniciarse la actividad por medio de los siguientes procedimientos:

- Tarjeta (Pasarela web)
  - Domiciliación
  - Transferencia Banco Santander  
ES42 0049 1182 3721 1003 3641
- Nota: Rogamos adjunten justificante de pago.

# apd

LA COMUNIDAD GLOBAL DE  
DIRECTIVOS

**APD Zona Noroeste**

C/Miguel Ferro Caaveiro, s/n  
Santiago de Compostela  
apdnoroeste@apd.es  
981536434

Síguenos en



www.apd.es